



World Fintech Report 2019



Open banking -> Open X -> Kreowanie przyszłości



Fundamentalne zmiany w systemie finansowym

1

Odejście od tworzenia produktów do zrozumienia doświadczenia/potrzeb klienta

2

Mniejsze znaczenie mają aktywa, większe - dane

3

Współużytkowanie bardziej niż własność

4

Partnerstwo zamiast tworzenia/kupowania



1

Zmiana ról podmiotów na rynku finansowym
(większe wykorzystanie analizy danych,
zainteresowanie produktami, usługami niefinansowymi)

2

Banki nie będą jedynymi liderami na rynku finansowym

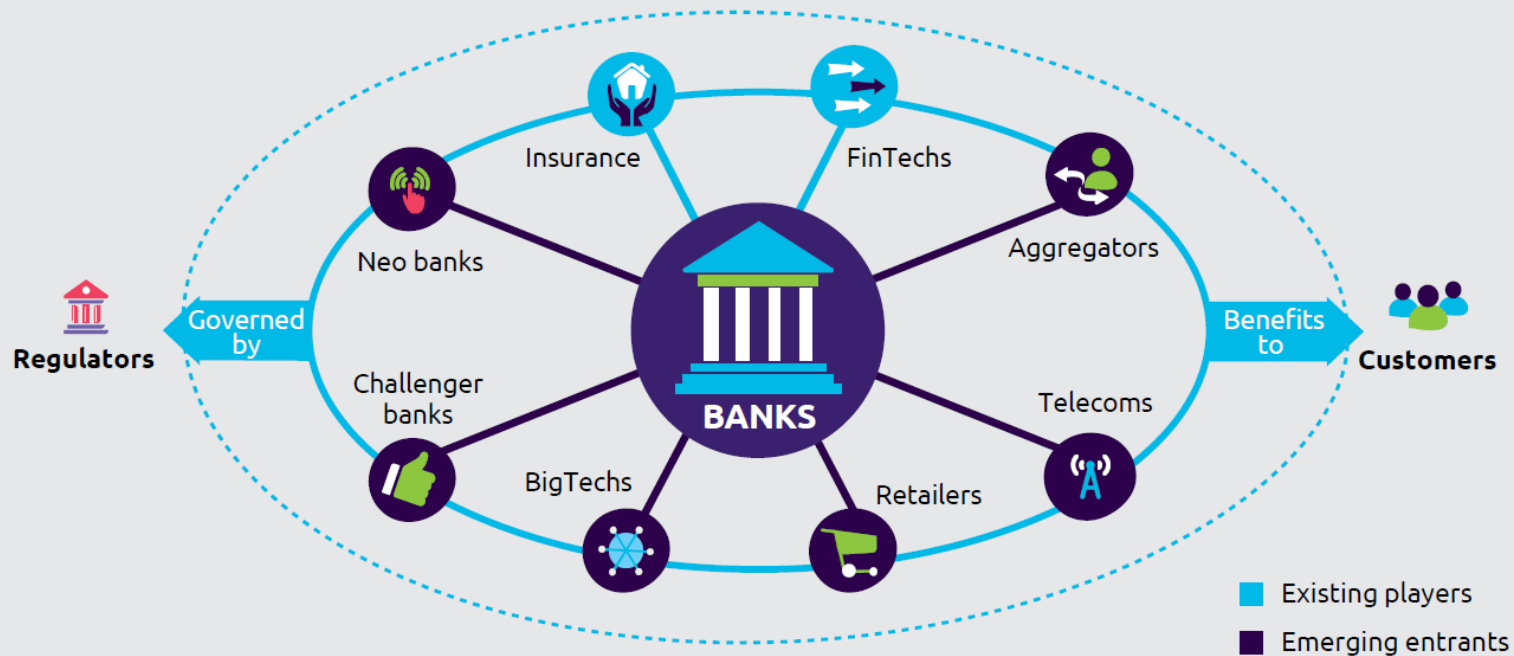
3

Zmiana modeli biznesowych banków
(wykorzystanie danych, technologii i fachowej wiedzy)

4

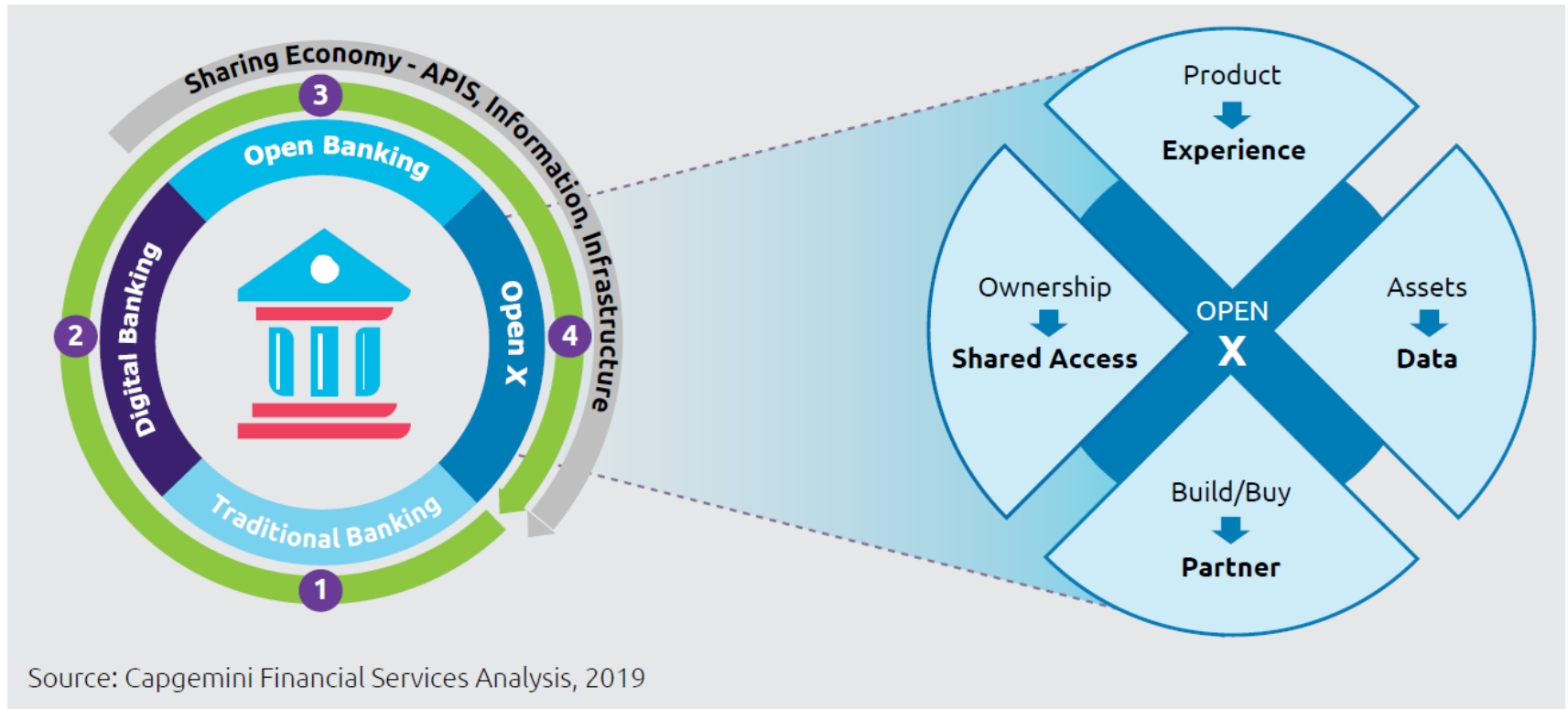
Regulacje są siłą napędową inicjatyw podejmowanych
w sektorze finansowym w różnych regionach geograficznych

Ewoluujący sektor bankowy

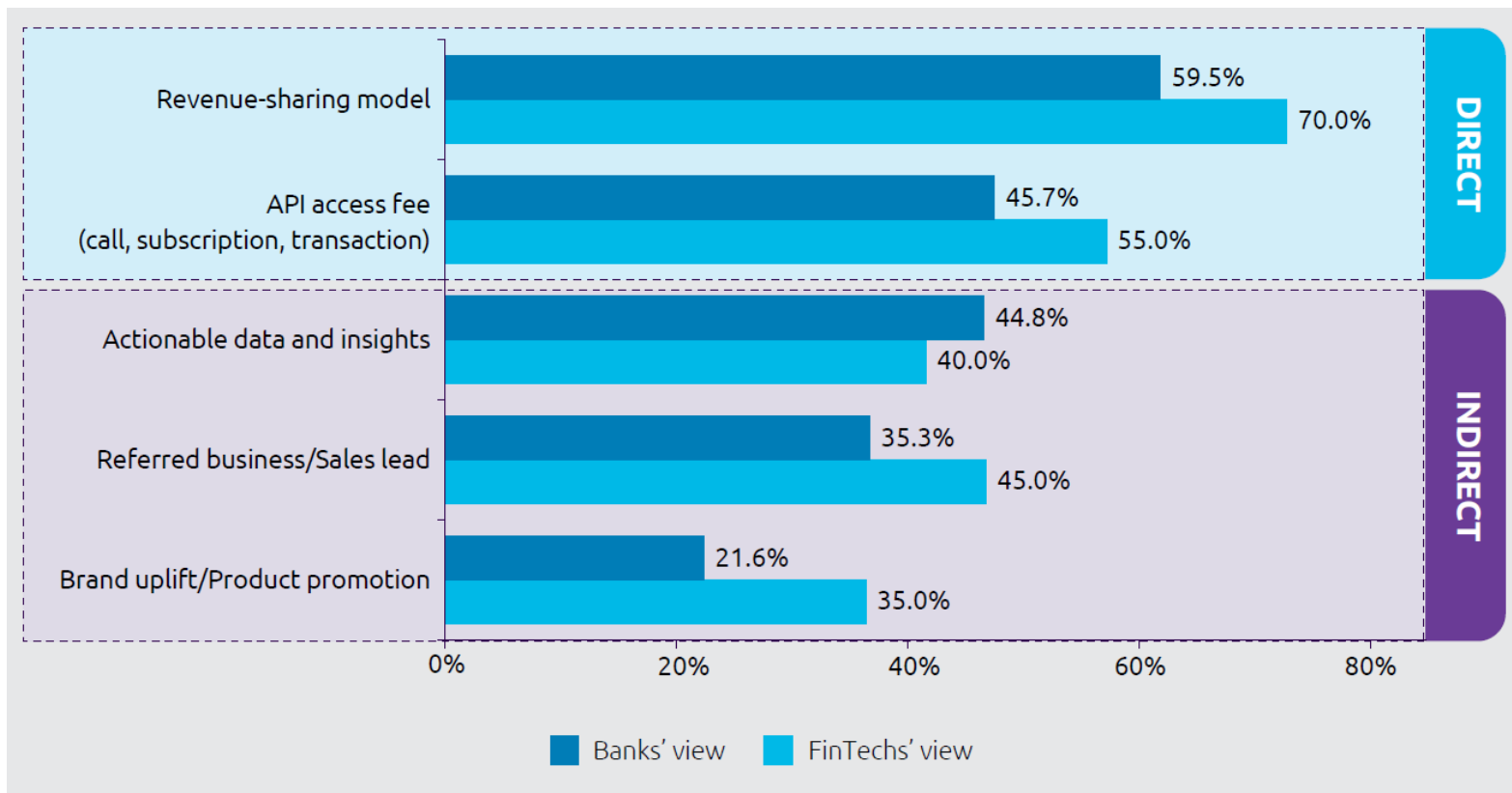


Source: Capgemini Financial Services Analysis, 2019

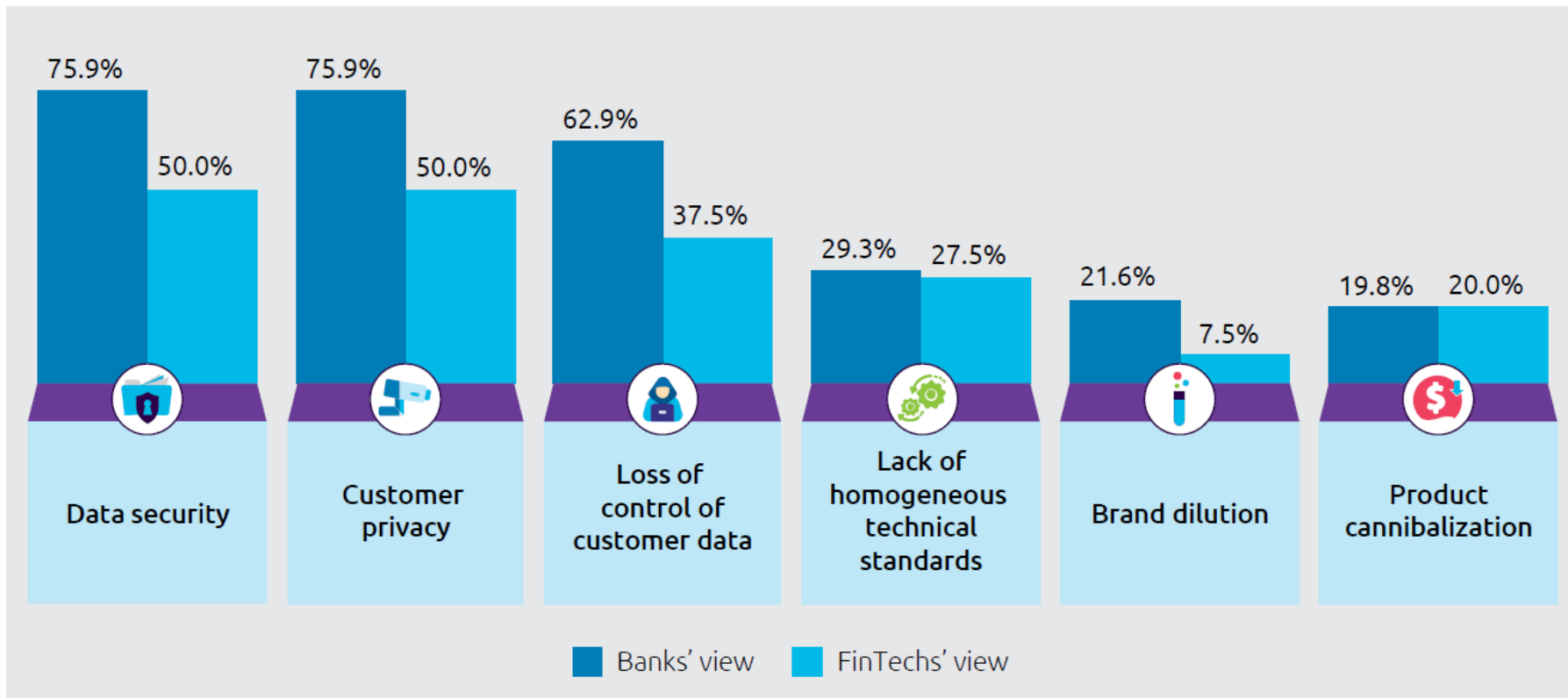
Poziomy dojrzałości nowoczesnej bankowości



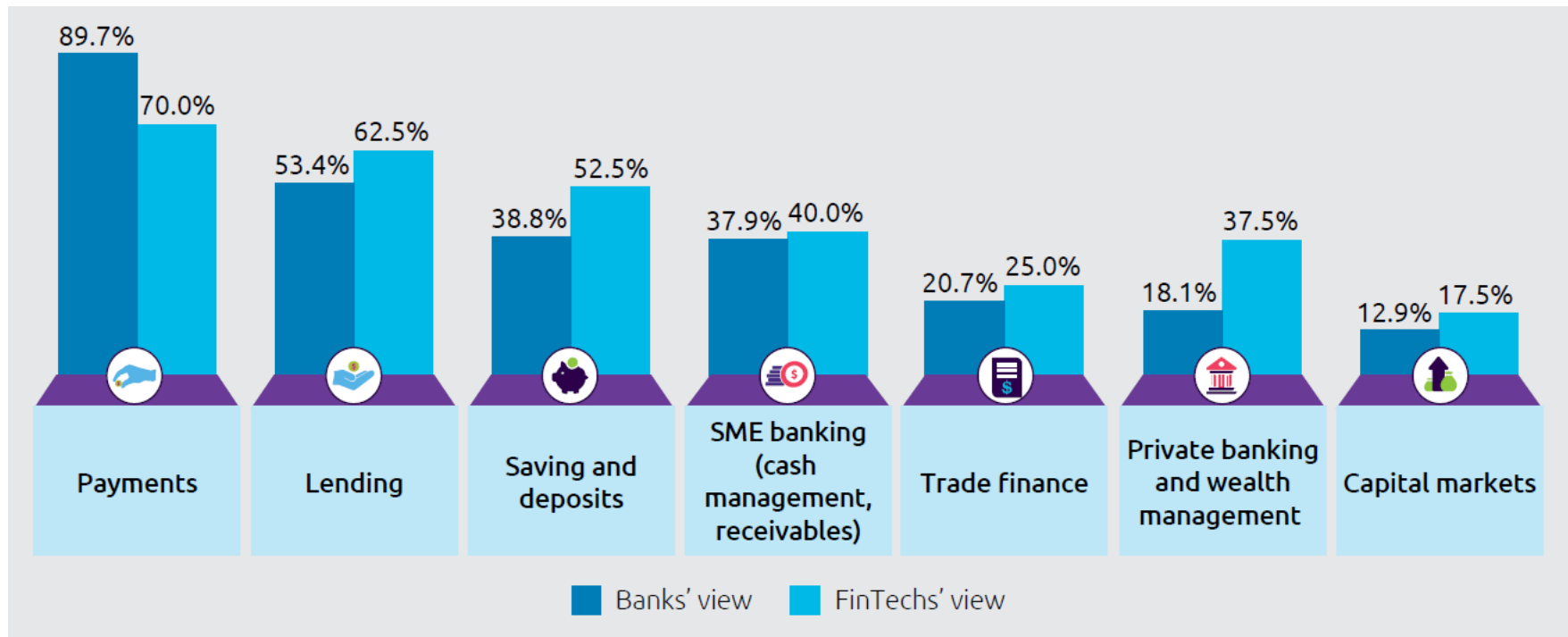
Model monetyzacji API



Obawy związane z otwartą bankowością



Wpływ otwartej bankowości na obszary biznesowe



Obszary efektywnej współpracy



People

"The right people at the right place"

Management expertise

Governance

Visibility



Finance

"Will be here in 12 months"

Funding and shareholders

Revenue and free cashflow

Monthly burn rate

Breakeven period



Business

"Early traction, sign of success"

Pain solved

Market opportunity

Innovative/disruptive

Clients and pipeline

Sales MoM growth



Technology

"Built to last and scale"

Scalability, architecture, cybersecurity

Technology adoption

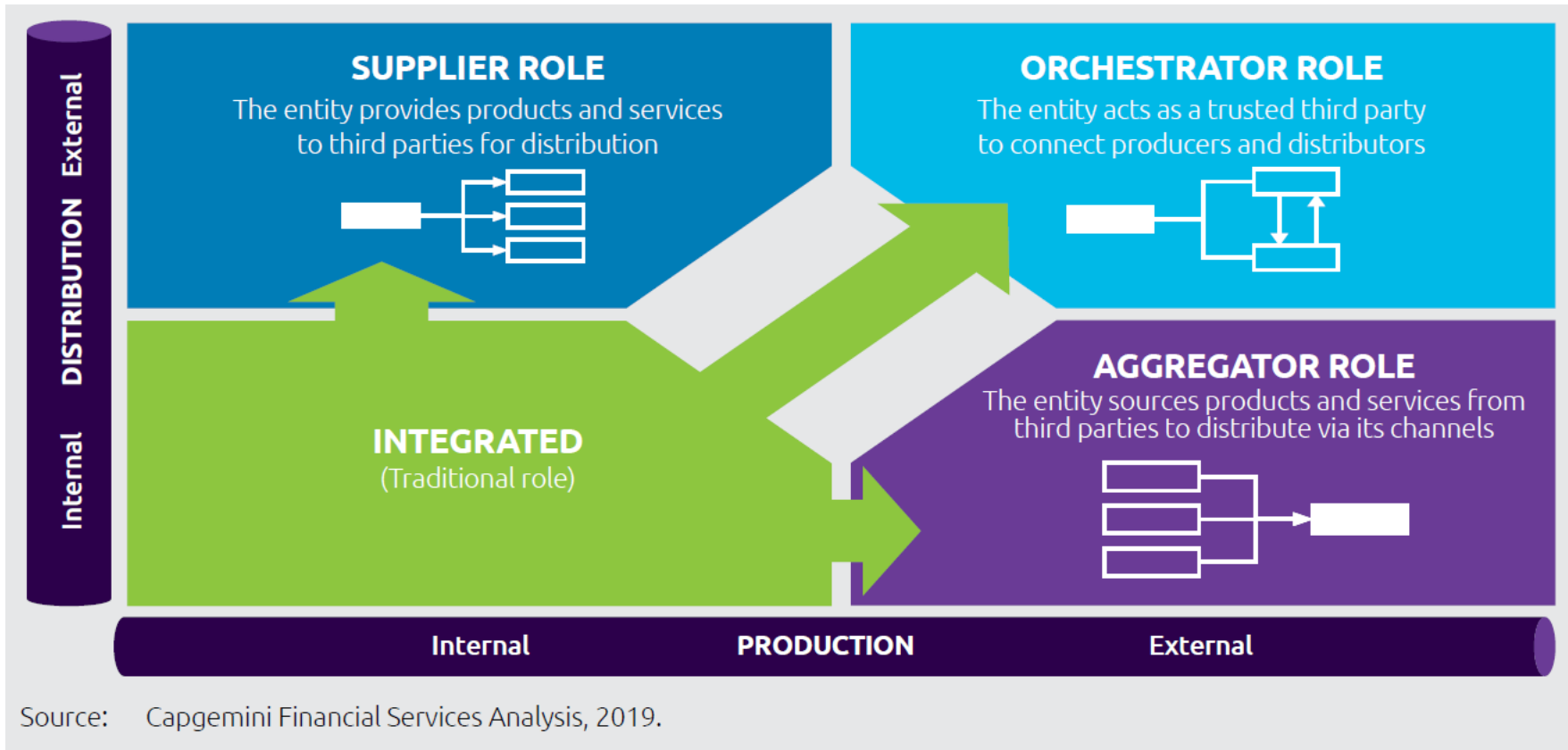
Regulations (GDPR, etc.)

Network connectivity

User experience

Source: Capgemini Financial Services Analysis, 2019.

Biznesowe role otwartej bankowości





Participation from FinTechs and rising customer expectations are some of the best things that have happened in the financial industry. They force incumbents to leave their comfort zone, change their business model, culture, and technology architecture, to trigger a digital transformation tsunami."

—Siew Choo Soh

Head of Consumer Banking and
Big Data/AI Technology, DBS



We see our partnerships with FinTechs as win-win solutions – they bring to the table technological and human-centered design expertise, agile methods, and a start-up mindset. At the same time, FinTechs benefit from our extensive resources and network of millions of customers, allowing them to scale up quickly."

—Sham Arora

CIO Foundation Services & Technology
Strategy, Standard Chartered Bank

Czy jesteś gotowy na Open X ?



Contact us

Efma

Urszula Wysocka
Country Manager

urszula@efma.com

+48 609 840 315

www.efma.com



CONNECT LEARN
INNOVATE
ENGAGE